



SALVATORE BARBATO



Digital Marketer | Project Manager | Growth Hacker

► www.salvatorebarbato.com

PROFESSIONAL PROFILE

Mi occupo di digitalizzazione e gestione marketing dei processi aziendali.

Attualmente mi sto dedicando alla gestione di progetti di digitalizzazione complessi tramite metodologia Agile. Ho competenze in ottica Growth hacking con focus sulla marketing automation.

Il mio ambito di ricerca è l'analisi dei dati applicata al marketing e l'ottimizzazione dei processi attraverso strumenti digitali e metodologie di project management.

CONTATTI

29 anni

TELEFONO
+39 3400580921



EMAIL
salvatorebarbatomail@gmail.com



WEBSITE
www.salvatorebarbato.com



Nato il 04/10/1994
ad Aversa (CE)



FORMAZIONE

LAUREA SPECIALISTICA ECONOMIA AZIENDALE MARKETING & COMMUNICATION

Università degli studi di Verona | 2017-19
[110/110]

LAUREA IN COMUNICAZIONE AZIENDALE

Università Suor Orsola Benincasa | 2013-16
[105/110]



GOOGLE PROJECT MANAGEMENT: PROFESSIONAL CERTIFICATE

Corso professionale in lingua con
esperti Google. + 100h
| 2021

GOOGLE ADS CERTIFICATION

ultimo aggiornamento | 2022

GOOGLE ANALYTICS ADVANCED

ultimo aggiornamento | 2022

GOOGLE TAG MANAGER

ultimo aggiornamento | 2019

ESPERIENZE PROFESSIONALI

PROJECT MANAGER IT & BUSINESS ANALYST

Giugno 2022 - attuale

Poste Italiane - Roma

Servizi IT

IT - CRM & APII

Gestione progettuale e analisi funzionale (Design, BackEnd, Sviluppo e Collaudo) con metologia Scrum Agile per progetti di Trasformazione Digitale in ambito Mobile Web Application per azienda leader nel settore dei Servizi Finanziari.

- Governance e supporto alla pianificazione - Monitoraggio delle iniziative
- Raccolta e analisi dei requisiti - Redazione della documentazione funzionale
- Coordinamento agile tra i team UI&UX, PO, Development e BackEnd
- Descrizione dei flussi/processi tramite Visio e draw.io
- Progettazione ed esecuzione di casi di test di accettazione dell'utente
- Gestione dei difetti tramite gli strumenti Silk e Jira

E-COMMERCE SPEC.

Marzo 2022 - Maggio 2022

Caffè Borbone

Food & Beverage

Reperto E-commerce

Specialista e-commerce per azienda leader nel settore alimentare e delle bevande, gestione e supporto per il passaggio dell'e-commerce al sistema salesforce. Sviluppo e project management delle piattaforme Salesforce B2C Commerce Cloud e Marketing Cloud.

- Migrazione al B2C Commerce Cloud di Salesforce, mi sono interfacciato con consulenza tecnica e seo
- Ux e Ui web design: ho ottimizzato l'interfaccia utente con CSS e HTML. Ottimizzazione dell'interfaccia utente con filtri prodotto, sorting, configurazione Einstein Salesforce
- Gestione e realizzazione di campagne promozionali, creazione del flusso di conversione: pagine promozioni, landing page, badge, coupon.
- Email marketing, campagna target, creazione di modelli e funnel di acquisizione da Salesforce Marketing Cloud
- Attività di project management tramite Asana
- Rilascio di guide e documentazione per le funzioni Salesforce

MARKETING & JUNIOR PROJECT MANAGER

Ott. 2020 - Gen. 2022

Adempitalia Group S.R.L.

Business Consulting

Reperto Marketing

Responsabile Marketing per società di consulenza aziendale. Implementazione e supporto nel project management dello sviluppo software CRM per la gestione del business e dei clienti.

- Definizione degli obiettivi sulla base della programmazione OKR
- Pianificazione annuale del marketing (analisi Budget e Buyer Personas, Gantt)
- Sistema di marketing automation per la gestione dei contatti da diversi canali (WebApp, e-mail e social network) nel CRM
- Automazione dell'e-mail marketing (Mailerlite/Jotform/Zapier)
- Social Management: piano editoriale, acquisizione lead e campagne di awareness.
- Implementazione CRM e sistema gestionale (Bitrix24)
- Coordinamento con i dipartimenti marketing partner, materiale di comunicazione e gestione della forza vendita (webapp, brochure, presentazioni)
- Project Management: organizzazione tramite metodologia Agile dell'ufficio tecnico e gestione Scrum dello sviluppo software interno.

SALVATORE BARBATO

DETTAGLIO SKILLS

PROJECT MANAGEMENT

[Methodologies] Agile, Kanban, Scrum
[Tools] Jira, Asana, Trello, Bitrix24, Gantt

DATA ANALYSIS

- Google Tag Manager, Google Analytics, Clarity, Excel, Google Data Studio

WEBSITE MANAGEMENT

- Html, Css, JQuery
- Bootstrap framework
- CMS: Wordpress, Joomla, Salesforce

DIGITAL MARKETING

- SEO: backend/frontend
- Online Adv (Google Ads, Fb, LinkedIn)
- Marketing automation tools (Zapier, Jotform)
- WebApp (GlideApp)
- E-mail Marketing (Salesforce Marketing Cloud, Mailerlite, Acymailing, Mailchimp)

DIGITAL GRAPHICS

- Photoshop - Illustrator - Indesign
- Canva

ESPERIENZE PROFESSIONALI (CONTINUA)

CONSULENTE DIGITALE

Gen. 2019 - attuale

salvatorebarbato.com

| Market research | Ads campaigns | Website | Project Management

MARKETING SPECIALIST

Gen. 2020 - Lug. 2020

Ime Sud Europe

Digital Signage B2B
imelight.com

MARKETING ASSISTANT

Mar. 2019 - Lug. 2019

EDAlab

IoT e azienda ingegneristica

Attualmente svolgo anche un ruolo di consulente digitale per attività private ed aziende.

Creazione e gestione siti web

- <https://omarcostenaro.it> - <https://lucialanaro.it>

- <https://www.c-onefisioterapia.it/> physiotherapists e-learning

Accenture Digital Hackathon - Marketing specialist Feb. 2017

Personal Brand - Maestro Giuseppe Rigliaco Dic. 2019 - attuale

Event Management - Alibi Event Ott. 2019 - Nov. 2019

Corso specialista SEO - come insegnante Mar. - Apr. 2019

Responsabile marketing per il progetto di rebranding e strutturazione dell'offerta di vendita per il lancio web delle attività B2B di digital signage

- Definizione business, proposta di vendita, piano marketing (progetto Gantt)

- Analisi, strategia e implementazione SEO e Local SEO

- Analisi dei dati: Google Analytics, Annunci, Tag Manager

- Gestione Sociale: Link., Youtube, Inst. e Fb. (campagne pubblicitarie)

- CRM, e-mail marketing: TeamSystem e Acymailing

- Rapporto settimanale (Google Data Studio)

Marketing assistant al marketing manager in azienda B2B.

- Marketing planning support

- Creazione materiale grafico: brochures, offerte di vendita, manuali

- Contact Management: Mailchimp / Zoho CRM

COMPETENZE / SKILLS



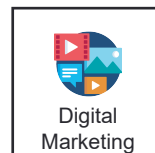
Project Management



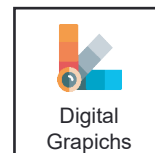
Data Analysis & presentation



Website Management



Digital Marketing



Digital Graphics

COMPETENZE DI LINGUA



Native | ITALIAN



Fluent | ENGLISH



Basic | SPANISH

REFERENZE

SALVATORE DELLA MONICA

E-commerce Manager

Caffè Borbone

s.dellamonica@caffeborbone.it

GEMMA ORANGES

Senior Project Manager

Poste italiane

gemma.oranges@posteitaliane.it

LUCA TROSO

Chef office growther

Adempitalia

luca@lucatroso.it

GIANLUCA MAZZI

Marketing Manager

EDAlab

gianluca.mazzi@edalab.it